

Az állítható puhaság.



COMFORT SYSTEM

**A kényelem világának
új normája.**



A kárpitos ülő és fekvő bútorok következő generációja

A világ bútorgyártásának és bútoriparának megreformálása és új normalitása.

70 évvel ezelőtt a nyitott cellás PU (poliuretán) hab, hétköznapi nevén **a habszivacs nemes egyszerűséggel forradalmasította a kényelem világát**, térdre kényszerített egy egész iparágat és dollármilliárdos üzletté vált.

A kárpitos bútorgyártás, mint iparág, fejet kellett hogy hajtson az újdonság előtt, és akár akarta, akár nem, át kellett hogy alakuljon.

Nem kevesebbet állítunk, mint hogy kezünkben tartjuk a világ bútorgyártásának következő forradalmi újítását, **az állítható keménységű ülőpárnák és fekvőmatracok OLCsÓ és TÖMEGES gyártásához** szükséges anyagot és technológiát, az **Energy Free Comfort (EFC)** rendszert

Széleskörű felhasználási területek

Alkalmazási területek: Székek, irodai székek, alternatív irodai székek, fotelek, kanapék, ülőgarnitúrák ülőfelületei, hálószobai matracok, hálószobai matrac magok.

Egy szinte önálló, de hatalmas piacot jelent a technológia szállodai és kórházi ágyak esetében történő alkalmazása.

További alkalmazási lehetőségek: Lakókocsi ülőpárnák és ágymatracok, személygépjármű első és hátsó ülések, kamion ülések és ágymatracok, busz ülések, vasúti ülőpárnák ill. hálókocsi ágymatracok, tengerjáró hajó ülőpárnák és ágymatracok, utasszállító repülőgépek ülőpárnái (első osztály prémium ülései), egészségügyi matracok.



EFC

COMFORT SYSTEM

Életünk 60-70%-át ülve és fekve töltjük.

Nem mindegy, hogy milyen kényelemben.

A bútoripar jelenleg fix keménységű/puhaságú ülő és fekvő termékeket állít elő, ami sokszor azt jelenti, hogy a vevőnek egyáltalán nincs lehetősége különböző keménységű változatok között válogatni, hiszen egy adott bútort csak egy adott keménységű párnával gyártanak.

Ez alól a fekvőmatracok képeznek kivételt, ahol a vevő a vásárláskor el kell hogy döntse, hogy milyen keménységű matrac lesz számára a legkényelmesebb a jövőben. Ez sokszor nem sikerül.

Utóbb kiderül, hogy puhább vagy keményebb jobb lett volna.

Ezen felül az ember komfortérzete és komfortigénye a megelőző választás ellenében sok-sok körülménytől függően folyamatosan változik.

Az állítható keménységű ülő és fekvő felületek lehetővé teszik az azonnali alkalmazkodást és a lehető legkényelmesebb időtöltést az adott bútoron, mindössze egyetlen mozdulattal, ugyanazzal az egyszerűséggel, mint az irodai forgószék magasságának állítása.

A jelenleg forgalmazott az ülő és fekvőpárnák keménységét nem lehet állítani.

A következmény szükségtelen diszkomfort, hamar jelentkező zsibbadás és kényelmetlenség érzés az ülőbútorok esetében. Alvászavarok, hosszabb alvás esetén is fáradtság, akár konkrét alvásbetegségek a fekvőbútorok esetében.



“Miért nem volt eddig ilyen?”

Mert a bútort piac annyira érzékeny, hogy az ehhez hasonló technológia mindaddig túl drága és túl bonyolult volt ahhoz, hogy tömegesen be lehessen építeni meglévő bútorrendszerekbe.

Állítható keménységű ülőpárnák és fekvőmatracok **TÖMEGES** gyártása, a bútor árához képest **elhanyagolható költségen**.

Az EFC egy a bútortipar által könnyen átvehető és a jelenleg is gyártott bútorok esetében is könnyen alkalmazható kiegészítő technológia, mely révén bármely szivacs a puhasága egyetlen mozdulattal állítható.

A technológia **EGYSZERŰEN** és **TÖMEGESEN** alkalmazható és így bármely szék, fotel, ágy, fekhely **ergonómiája egyedileg állíthatóvá** tehető.

Ami most az EFC technológián keresztül a rendelkezésünkre áll, azt **olcsóbban és egyszerűbben nem lehet megvalósítani**, és éppen ezt keresi a piac.

Az állítható keménységű ülő és fekvőalkalmatosságok, székek, fotelek, kanapék, ágyak, ágybetétek gyártása olyan egyszerűvé vált mint a habszivacs alkalmazása.



Zseniális egyszerűség! Megdöbbentő hatékonyság!

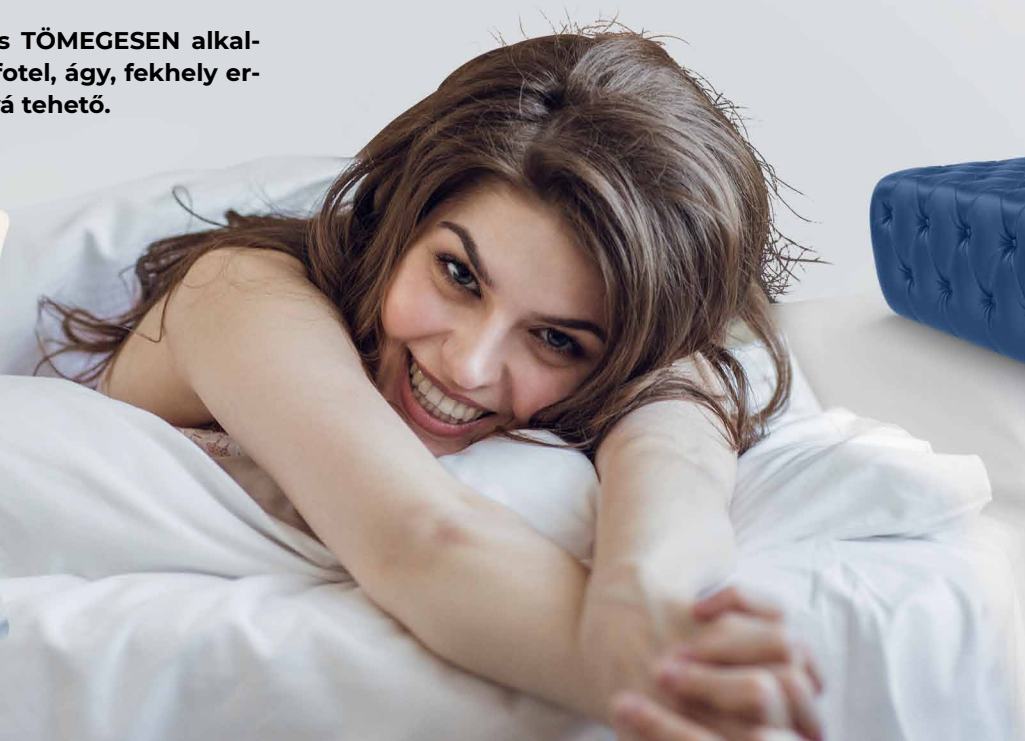
Az EFC (Energy Free Comfort) technológia révén az ülő- és fekvőfelületek keménységének az egyedi, gyors és egyszerű állíthatósága **elképesztő egysze-**

rűséggel és **hibátlan teljességgel** valósul meg, mégpedig olyan alacsony áron, hogy alig befolyásolja az adott bútor eladási árát.

Maga a termék egy beépíthető alkatrész, amely a szivacs tulajdonságait hivatott változtatni.

Bármilyen méretben előállítható, minden fajta szivaccsal, ülő illetve fekvő párnával működik (rugós hab, memóriahab, rugós betét) és bármilyen kanapéba, ágybetétbe, székbe, fotelbe építhető, észrevétlen módon.

Ráadásul a technológia természetbarát, hosszú élettartamú (a technológia alkalmazása kétszeres élettartamot garantál az ülőpárnáknak illetve fekvőmatracoknak), használata annyira egyszerű, mint egy irodai szék magasságának állítása.





SAFIS EVO INC.

telefonszám: +36-70-397-6711

E-mail: projekt@safis.hu

web: www.startup.safis.hu

EFC TECHNOLOGIE GmbH.

telefonszám: +36-70-388-2496

E-mail: info@efc-tech.net

web: www.efc-tech.net

IGEN

Az EFC technológia dollármilliárdos
lehetőséget képez, mely néhány év alatt

FORRADALMASÍTHATJA

a világ bútoriparát.



www.efc-tech.net

Üzleti koncepció



COMFORT SYSTEM

A bútörpar számára kiemelkedő értéktöbbletet biztosító kiegészítő technológia bevezetése, amely szabadon állíthatóvá teszi az ülő és fekvő alkalmatosságok keménységét és puhaságát.

OLCSÓN - EGYSZERŰEN - TÖMEGESEN

Nem konkurálunk, nem harcolunk, nem versenyzünk senkivel!

Piachódítás a jelenlegi bútörpar jelentősebb szereplőinek beszállítóiként vagy stratégiai partnereiként

Mivel nem kívánunk saját bútorgyártással egy szezletet a bútörpiacból magunknak megszerezni, hanem kimondottan a bútörpiac meglévő szereplőit kívánjuk támogatni, az Ő hatalmuk révén növekedhetünk magunk is nagyra.

Nem veszünk el piacot senkitől, hanem éppen ellenkezőleg, a bútörpar jelenlegi szereplőinek biztosítunk egy lehetőséget arra, hogy ŐK szerezzenek nagyobb profitot és piaci részesedést saját maguknak.

Csapidában a bútörpar! A képlet egyszerű és kegyetlenül erőteljes.

A kikerülhetetlen változás szele - Ha csak egyetlen egy gyártó is sikerrel piacra dobja az első, EFC technológiával szerelt bútorait az egész bútörpar egy kényszerpályára kerül.

Amint a piacon megjelennek olyan bútorok, melyek a nagyobb komfort-élményen túl a szabad állíthatóság, sokszor megfizethetetlen extra funkcióját is tartalmazzák, a konkurenciharc elindul. Képzelve el, hogy ezek a bútorok, székek, fotelek, kanapék, ágymatracok csak egy **kicsivel drá-**

gábban, vagy esetleg **ugyanazon az áron**, de ha a gyártó úgy dönt, akár egy **kicsivel olcsóbban** is megvásárolhatóak lesznek, mint a versenytársak hagyományos, nem állítható termékei.

A technológiát alkalmazó gyártók így olyan piaci előnyre tesznek szert, amelyre a versenytársaknak reagálniuk KELL!



Az EFC projekt majdnem olyan, mint időgéppel visszamenni néhány napot és megjátszani a nyertes lottószámokat.

Miért és hogyan valósulhat meg az EFC forradalom az elkövetkező 3-5 évben?

...avagy 8 ok, amiért az állítható keménységű ülő és fekvőpárnák dollármilliárdos lehetőséget képeznek.



#2

Az alvásbetegségek megszüntetése évtizedek óta az egészségipar egyik nagy frontja

Alvásszakértők egyetértenek abban, hogy az alvásbetegségek többségének megszüntetéséhez gyakorlatilag változtatható keménységű matracokra lenne szükség, ilyen módon az EFC nem csak egy komfort, de egy egészségügyi forradalmat is életre hívhat.

#1

Egy valódi innovációról beszélünk

Életre hívunk egy új kategóriát, a TÖMEGESEN alkalmazható, állítható komfortú ülő és fekvőbútorok kategóriáját, mely nem csak a bútoripar, de az egészségipar világát is átalakíthatja.

Ezen a szinten gyakorlatilag nincs versenytársuk.

#3

Stratégiai partnerként az óriások csónakjában

A bútoripar jelenlegi szereplőinek farvizén gigantikus eredményeket érhetünk el, rövid idő alatt.

#4

Elkerülhetetlen konkurenciaharc, mely a mi malmunkra hajtja a vizet

A partnereink - akár kárpitos bútorok, akár ágymatracok gyártóiról beszélünk - első látványos sikerét követően a versenytársaik kénytelenek lesznek felzárkózni.

#7

Piaci igény - A végfogyasztók kényszerítő ereje

Egy exkluzív bútórészletben tesztelt kanapé prototípus kapcsán félszáz tesztalany 85%-a a azonnal megvásárolta volna a kanapét. A megkérdezettek a kétállású szeleppel szerelt rendszer esetében 97% egyértelmű kényelmi különbséget állapítottak meg nyitott és zárt szelep esetén. 94% jelentősen jobb üléscomfortot állapított meg nyitott szelep mellett, ugyanakkor 64% a fekvőcomfortot zárt szelep mellett ítélte nagyobbra, tehát az ideális kényelemhez állításra volt szükségük. 74% így kimondottan kényelmesnek ítélte a kanapét mind ülő, mind fekvőalkalmatosságként.

#5

Támadhatatlan szabadalom

Az egyes gyártóknak nem lesz lehetőségük saját hasonló rendszert kidolgozni, mert a szabadom annyira egyszerű, hogy kikerülhetetlen.

Olyan mint az öv és a csatt. Tovább nem egyszerűsíthetően összetett és így megkerülhetetlenül konkrét. Kikerülhetetlen és így ellophatatlan.

#6

A habszivacs gyártók stratégiai partnereiként egyenes kapcsolatot találunk az ő megrendelőikhez

#8

Nincs konkurenciánk, de ha lenne is, az EFC technológia olyan előnyökkel bír, amivel nehéz felvenni a harcot

- Verhetetlen ár/érték arány. Ezt a hatást nem lehet olcsóbban és egyszerűbben létrehozni.
- Minden fajta szivaccsal, ülő illetve fekvő párnával működik: Rugós hab, memóriahab, rugós betét.
- Rugalmas marad a felület, de nem nyomódik be egy ponton. Így képes elosztani a pontban érkező terhelést.
- Tartósabb termékeket eredményez (40.000 terhelési ciklus után (10 év) 2.3% magasságvesztés, 2,6-7,6% lágyulás, keménység csökkenés)
- Környezetbarát technológia
 - Energiát nem használ fel
 - Rugós matracokkal is működik, amelyek kevésbé terhelik a természetet
 - A habmatracok életartamát megnöveli így kevesebb szemet keletkezik
- A technológia bevezetése adott esetben akár olcsóbb ülő, illetve fekvőbútorok is eredményezhet, vagy a másik oldalról jelentősen növelheti az árrést. Mivel kisebb rugalmasságú, kisebb köbmétersúlyú habbal is működik, és egyszerűbb alátámasztási rendszereket követel ugyanazt, vagy akár magasabb komfortszínvonalat érhetünk el akár alacsonyabb áron.

Mekkora üzletről is beszélünk egyáltalán?

A bútortipari szakértők becslései szerint az átlagos bútorgyárak első körben a választékuk nagyjából 10%-ánál alkalmaznák az EFC technológiát. Az IKEA például naponta 300.000 párnás ülésbútort gyárt és ebben nincsenek benne az ágyak, matracok.

Ennek a 10%-a napi 30.000 db ülésbútort jelent, ahol valamelyikben csak egy párna van, valamelyikben pedig 6 párna.

Átlagosan mégis mindössze 1 db ülőfelülettel számolunk.

Ez naponta 30.000 db, azaz havonta 660 ezer, évente 8 millió db EFC párna gyártását jelentené.

MEKKORA PROFITOT JELENT MINDEZ?

Amennyiben mi egy párnát 1500 Ft nyereséggel értékesítünk, akkor ez napi 45 millió, havi 1 milliárd és évente 12 milliárd forint nyereséget jelent. Az előzetes számításaink szerint azonban 4000 Ft profit prognosztizálható párnánként.

Több mint 100 millió forint napi profit naponta egyetlen megrendelő esetében, egy mindössze 10%-os EFC felhasználási arány mellett.

Havi 2.64 milliárd és évi 31,7 milliárd forint profit

Mindez egyetlen nagy megrendelő esetén, fekvőmatracok nélkül, a párnás ülőalkalmatosságok 10%-ával számolva.

Megtérülés **	2019.	2020.	2021.	2022.	2023.	2024.
Gyártott EFC párna (millió db)	0	0,2	2	3,5	7,5	12
Árbevétel (millió Ft)	0	1200	12000	21000	45000	72000
Költségek (millió Ft)	100	1050	9000	15750	33750	54000
Üzemi eredmények (millió Ft)	-100	150	3000	5250	11250	18000
Adózás utáni nyereség (millió Ft)	0	136	2700	4725	10125	16200
Tervezet osztalék (millió Ft)	0	0	1890	3300	7090	11340
Becsült cégérték (millió Ft)*	2000	7400	17400	31000	46000	65000

* A becsült cégérték megállapítása a startup vállalat esetében a termék/szolgáltatás várható piaci hatása és a várható forgalom alapján becsült diszkontált cash-flow (DCF) alapon történt, mindig a következő 3 év forgalmát és az abból származó nyereség tartalmát figyelembe véve.

** A bevételi és megtérülési modell egy lehetséges tervezett jövőt mutat. A számításokat egy feltételezett jövőbeni forgalom alapján végezték a szakemberek. **A Safis cégcsoport, EFC Technologie GmbH és az EFC Technológia Befektető Társaság nem vállalhat felelősséget a tervezetben szereplő bevételek és nyereségek valóságban megtörténő realizálásáért azon egyszerű oknál fogva, mert nem ismeri a jövőt.** Mindezek mellett a cég tulajdonosai jelentős mértékű saját tőkéjüket már kockázatba vitték, így a tőlük elvárható legnagyobb gondossággal kezelik a cég vagyonát és dolgoznak a sikeres üzlet létrehozásán.